# Stratégie de commercialisation en circuits courts

## Objectifs
• Connaître les formes de commercialisation en circuits courts et leurs implications • Construire une stratégie de commercialisation en circuits courts adaptée à sa situation • Utiliser des outils permettant de raisonner ses choix

## Enjeux
Les circuits courts de commercialisation connaissent un fort succès ces dernières années. Diverses modalités de vente existent, avec des implications différentes pour les agriculteurs et sollicitant des compétences spécifiques. Cette formation vous permettra de vous poser les bonnes questions et d'acquérir des outils pour vous lancer dans les circuits courts.

## Pré-requis
Aucun pré-requis

## Contenu
A distance (2h) :
Pour mieux préparer la formation, un espace sur internet sera ouvert aux participants avant le début de la formation :
• Diversité des circuits courts
• Application au projet du stagiaire et présentation

En présentiel :
• Identifier les publics associés aux circuits de vente (marchés - clientèles - produits)
• Éléments à prendre en compte pour définir sa stratégie de commercialisation
• Construire son offre compte tenu de la demande, des moyens disponibles et du contexte
• Outils d'aide à la décision pour construire sa stratégie commerciale

## Infos complémentaires

**Durée de la formation** 1 jour(s)
**Date limite d'inscription** 01/01/1970

**Tarifs**
Non agricole 230€
gratuit pour les agriculteurs éligibles VIVEA
Autres situations (salariés agricoles, demandeurs d'emploi, RSA, ...): nous contacter

**Plus de renseignements**

Camille VILLAJOS
villajos@civamgard.fr
FD CIVAM du Gard
216 Chemin de campagne
30250
SOMMIERES
Tel. 04.66.77.11.12
N° d'organisme de formation : 91.30.00.40.930


**Taux de satisfaction :** %

Apporter votre pique-nique !

**Modalités d'accès :**

## Dates, lieux et intervenants

| | | |
|---|---|---|
| **10 oct 2019**<br>09:00 - 17:00 (7hrs) | 216 chemin de campagne<br>30250 Sommières | Nabil HASNAOUI AMRI, consultant et formateur - Alimenterres |

## Co-organisateur(s)

## Financeur(s)

## Financement de la formation et pièces à fournir

## Bulletin d'inscription

Nom ________________________________________

Prenom ________________________________________

Adresse ________________________________________

________________________________________

________________________________________

Courriel ________________________________________

Tél ____________________________________

☐ J'atteste avoir pris connaissance des conditions générales de formation (Voir la fiche)