# Définir une stratégie de commercialisation et un prix juste à la vente et le défendre

## Objectifs
- Etre en mesure de réaliser une étude de marché pertinente - Savoir choisir les cibles de clientèle adaptées aux objectifs poursuivis et s'adapter aux cibles de clientèle choisies - Calculer ses prix à la vente et les défendre

## Pré-requis
Aucun

## Contenu
Jour 1 : Connaissance du marché, les outils pour réaliser une étude de marché
- Introduction du module : définition des concepts clés
- Connaissance du marché : définition du marché pertinent et des acteurs importants de ce marché. Point sur les questionnements importants
- Les différentes stratégies marketing et commerciales possibles
- Comment établir une étude de marché

Jour 2 : Calcul des prix à la vente et savoir les défendre
Retour sur les questionnements et études de marché des stagiaires
Présentation des différents circuits de commercialisation
Les calculs de coûts de revient
Notion de prix psychologique
Notions de fourchettes de prix selon les circuits de distribution.
Points sur des techniques de vente, communication pour défendre ses prix

Méthodes pédagogiques : Alternance d'apports et de temps d'échange où la participation des stagiaires est valorisée.

## Infos complémentaires

**Date limite d'inscription** 16/10/2020

**Tarifs**
140€. Formation prise en charge par VIVEA, Pôle Emploi ou CPF. Nous contacter pour d'autres prises en charge financières ou modalités de financement

**Plus de renseignements**
Nerea Ngfok
nerea-ngfok@addear12.com
ADDEAR Aveyron
La Maison des Paysans (La Mouline)
7 Côte d'Olemps - 12510 Olemps
Tél. : 05-65-67-44-98
Portable : 07-82-75-81-26

**Taux de satisfaction :** %

Repas partagé le midi

**Modalités d'accès :**

## Dates, lieux et intervenants

| | | |
|---|---|---|
| **19 nov 2020**<br>09:30 - 17:30 (7hrs) | La Maison des Paysans 7 Côte d\'Olemps 12510 Olemps | Estelle Olive, formatrice en stratégie de développement de projet et développement commercial et accompagnatrice au développement de projet |
| **17 déc 2020**<br>09:30 - 17:30 (7hrs) | La Maison des Paysans 7 Côte d\'Olemps 12510 Olemps | Estelle Olive, formatrice en stratégie de développement de projet et développement commercial et accompagnatrice au développement de projet |

## Financeur(s)

## Bulletin d'inscription

Nom et Prénom _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _

Adresse _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _
_ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _
Tel _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _

Courriel _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _