# Savoir réaliser son étude de marché pour la commercialisation de ses produits

## Compte personnel de formation - Formations avec quelques heures à distanciel (3h)

### Objectifs

• réaliser une étude de marché pour un projet agricole et/ou rural • mettre en œuvre un diagnostic commercial pour une activité déjà en place • mener un suivi de sa commercialisation en fonction des éléments issus de l’étude de marché (segments, canaux,

### Enjeux

A travers cette formation, vous disposerez des bases pour approcher et piloter votre activité commerciale.

### Pré-requis

Aucun pré-requis

### Contenu

Jour 1 :
- Intérêt de l'étude de marché dans le développement d'un nouveau produit ou service
- Tendances fortes des marchés de l’agriculture et des services liés à l’agriculture
- Les principaux outils de l'étude de marché : étude bibliographique, relevé de l'offre, zone de chalandise, enquête consommateurs, étude distributeurs
- Aide au choix des outils selon les projets

Intersession à distance (FMD - 3h) : mise en œuvre des outils présentés en présentiel et adaptée à la situation de chacun (étude bibliographique, relevé de l'offre, zone de chalandise, enquête consommateurs, étude distributeurs)

Jour 2 :
- Présentation et analyse des travaux des stagiaires
- Appui à la synthèse des données collectées, de façon à passer de l’étude de marché à la politique commerciale (pour chaque marché visé : produit, prix, distribution, communication, force de vente)
- Définir un outil personnalisé de suivi de cette politique commerciale

### Infos complémentaires

**Durée de la formation** 2 jour(s)
**Date limite d'inscription** 15/12/2020

**Tarifs**
Non agricole 485€
gratuit pour les agriculteurs éligibles VIVEA
Autres situations (salariés agricoles, demandeurs d'emploi, RSA, ...): nous contacter

**Plus de renseignements**
Camille VILLAJOS
villajos@civamgard.fr
FD CIVAM du Gard
216 Chemin de campagne
30250
SOMMIERES
Tel. 04.66.77.11.12
N° d'organisme de formation : 91.30.00.40.930

**Taux de satisfaction :** %

Apporter votre pique-nique !

**Modalités d'accès :**

### Dates, lieux et intervenants

| | | |
|---|---|---|
| **18 déc 2020** (7hrs) | ZA de l'Arnède<br>30250 Sommières | Nabil HASNAOUI AMRI, consultant et formateur - Alimenterres |
| **27 janv 2021** (7hrs) | ZA de l'Arnède<br>30250 Sommières | Nabil HASNAOUI AMRI, consultant et formateur - Alimenterres |

### Financeur(s)

### Financement de la formation et pièces à fournir

### Bulletin d'inscription

Nom _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _

Prenom _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _

Adresse _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _

_ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _

_ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _

Courriel _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _

Tél _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _

☐ J'atteste avoir pris connaissance des conditions générales de formation (Voir la fiche)