# Outils, moyens et étapes pour transmettre sa ferme.

## Public cible
Agriculteurs du département du Gard et départements limitrophes, intéressés par le sujet et souhaitant en parler autour d'eux et/ou agriculteurs souhaitant transmettre leur ferme à court ou moyen terme.

## Objectifs
S'approprier les outils, les moyens et les étapes pour comprendre les enjeux de la transmission et pour devenir des ambassadeurs de la transmission dans vos territoires.

## Enjeux
La transmission concerne 2/3 des agriculteurs du Gard dans les 10 prochaines années. On entend souvent qu'il est plus facile de vendre à son voisin... Mais quand il n'y aura plus de voisins paysans? Pour garder des paysans dans les territoires, il faut donc dès à présent anticiper la transmission des fermes, et connaitre les multitudes de solutions existantes... Cette journée pourra préfigurer la constitution d'un groupe de réflexion sur la transmission pour ceux qui le souhaitent. Elle peut aussi s'envisager comme une seule journée de formation.

## Pré-requis
Aucun pré-requis nécessaire

## Contenu
Session 1 : 9h-12h30

La transmission pour moi c'est quoi : identification des représentations, croyances et freins des stagiaires.
La transmission d'une ferme : évocation des aspects juridique, social et fiscal.
Identification des délais propres au cédant.
Trouver un repreneur : contexte de l'installation agricole, parcours et délais propres d'un porteur de projet.
Besoins et attentes du cédant et du repreneur
Identifier les croyances vis-à-vis du repreneur.
Présentation des outils existants :
- pour tester une transmission : stage CEFI, association, salariat,...
- pour trouver un repreneur : accompagnement à la définition du projet de reprise, diagnostic transmission, RDI...

Session 2 : 13h-17h

Préciser les 2 projets : transmettre sa ferme et mettre en place une nouvelle vie.
- Le projet après la transmission : besoins et objectifs
- La ferme : qu'est ce qui est transmis, à quel coût, comment, en combien de temps...
La nécessaire adaptation au repreneur, entre fermeté et ouverture : construire le profil idéal du repreneur et identifier
les compromis acceptables.
Mobilisation des outils : définir quelles stratégies possibles pour une transmission, analyse de cas.

Méthodes et moyens pédagogiques : Exposé théorique et apport d'informations, partage d'expériences, analyse de cas concrets, travail individuel et en sous-groupe.

Moyens matériels : Projection vidéoprojecteur, paperboard

Un questionnaire d'auto-évaluation des acquis est distribué à chaque stagiaire en fin de formation.

## Modalité d'enseignement
présentiel

## Dates, lieux et intervenants

| | | |
|---|---|---|
| **09 déc 2021**<br>09:00 - 17:00 (7hrs) | 6 bis rue des Gardons<br>30350 Maruéjols-lés-Gardon | Anne Sophie ROBAST, Accompagnatrice installation et transmission et formatrice à l'ADDEARG |

## Financeur(s)

## Bulletin d'inscription

### Infos complémentaires

**Durée de la formation** 1 jour(s)
**Date limite d'inscription** 01/12/2021

## Tarifs
Adhérent 196€
Non adhérent 196€
gratuit pour les agriculteurs éligibles VIVEA
Tarif formation: 196 euros. Prise en charge possible par VIVEA, selon l'enveloppe disponible. Nous contacter pour plus d'informations. Adhésion à l'ADDEARG en complément (15€)

## Plus de renseignements
Responsable de stage: Florette Rengard
addearg.formation@gmail.com
ADDEARG
6 bis rue des Gardons
30350 Maruéjols-lés-Gardon

Tel. 04 66 25 20 19
addearg.formation@gmail.com

N° d'organisme de formation : 91300275330

Prévoir le pique-nique tiré du sac pour le repas de midi

**Taux de satisfaction :** %

Bulletin crée le 19/11/2021 V1. Révision octobre 2022

**Modalités d'accès :** Accessibilité aux personnes en situation de handicap non prévue initialement pour cette formation. Nous contacter pour évaluer la possibilité d'adaptation à votre situation.

Nom _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ Prénom _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _

Adresse _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _

_ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _

Courriel _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _

Téléphone _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _

Merci d'envoyer ce bulletin, votre chèque (si nécessaire)